

5 Prompts de lA que te Ahorrarán Horas al Día

Una guía práctica de Marketing NeuroDigital para profesionales ocupados que buscan simplificar su trabajo y multiplicar su tiempo.

En Marketing NeuroDigital, sabemos que tu tiempo es oro. Las tareas administrativas, aunque necesarias, pueden consumir horas valiosas que podrías dedicar a estrategias de crecimiento o a tus clientes. La buena noticia es que la Inteligencia Artificial es una herramienta poderosa que puedes empezar a usar hoy mismo para recuperar tu tiempo.

Aquí tienes 5 prompts de lA listos para usar, diseñados para atacar directamente esas tareas repetitivas.



1. Generar Borradores de Correos Electrónicos

El Problema: Escribir correos de seguimiento, confirmación, recordatorios o respuestas estándar es repetitivo, consume tiempo y a veces nos quedamos sin ideas para la redacción.

Actúa como un [tu profesión: **ej. agente de bienes raíces / contador / consultor de marketing**]. Redacta un correo electrónico formal y conciso para [situación específica: **ej. confirmar una cita con un cliente / recordar la fecha límite de impuestos a un cliente / enviar una propuesta inicial a un prospecto**]. Incluye [menciona 2-3 puntos clave que el correo debe contener: **ej. fecha y hora de la cita, documentos necesarios, próximos pasos**]. El tono debe ser [profesional/amigable/urgente].

Consejo Extra: Después de generar el borrador, personaliza los detalles y añade tu toque humano. ¡La IA te da el esqueleto, tú le das el alma!



2. Resumir Documentos Largos o Artículos Relevantes

El Problema: Sobrecarga de información, dificultad para extraer lo esencial rápidamente de informes extensos, políticas, actualizaciones del sector o artículos de investigación.

Necesito que actúes como un analista experto. Por favor, resume el siguiente texto/documento en 3 puntos clave y 1 párrafo final de conclusiones. Enfócate en la información más relevante para un [tu profesión: **ej. contador que asesora pymes / agente inmobiliario enfocado en inversión / consultor de estrategia**]. Aquí está el texto: [Pega el texto aquí o el enlace si la IA puede acceder a él].

Consejo Extra: Ideal para mantenerse al día con cambios regulatorios o tendencias de mercado sin invertir horas en lecturas densas.



3. Crear Agendas o Esquemas para Reuniones/Presentaciones

El Problema: La estructura y el flujo de una reunión con clientes, una presentación interna o un webinar a veces son difíciles de planificar desde cero.

Estoy preparando una reunión con [tipo de cliente: **ej. un cliente potencial para la compra de una casa / un cliente de auditoría / un nuevo cliente de consultoría**]. El objetivo de la reunión es [objetivo específico: **ej. presentar tres opciones de propiedad / discutir los requisitos de la auditoría / alinear expectativas para el proyecto**]. Crea una agenda estructurada con 5-7 puntos clave y la duración estimada para cada uno. Incluye un espacio para preguntas.

Consejo Extra: Usa esto como punto de partida y ajusta según las necesidades específicas de cada interacción, ahorrando tiempo en la preparación.



4. Generar Ideas para Contenido Rápido (Social Media, FAQ)

El Problema: Bloqueo creativo y falta de tiempo para investigar tendencias o pensar en nuevos temas para tus redes sociales o respuestas a preguntas frecuentes.

Actúa como un experto en marketing para [tu profesión: **ej. agentes de bienes raíces**]. Genera 5 ideas de contenido para redes sociales (LinkedIn/Facebook) sobre [tema específico: **ej. la importancia de un buen reporte de crédito / beneficios fiscales de la inversión inmobiliaria / cómo preparar tu negocio para el 2025**]. Cada idea debe ser una frase atractiva o una pregunta, e incluir un hashtag relevante.

Consejo Extra: Las ideas generadas pueden ser bases sólidas para tus publicaciones diarias, ahorrándote mucho tiempo de planificación y manteniendo tu presencia activa.



5. Traducir Pequeños Textos o Adaptar Tono

El Problema: Usar herramientas de traducción genéricas que no capturan el matiz profesional, o gastar tiempo en reescritura para adaptar el tono de un mensaje.

Traduce el siguiente texto al [idioma: **ej. inglés / español**]. Asegúrate de que el tono sea [profesional/persuasivo/amigable] y que la terminología sea adecuada para [tu profesión: **ej. informes financieros / contratos de arrendamiento / propuestas de servicios**]. Aquí está el texto: [Pega el texto].

Consejo Extra: Útil para comunicarse con clientes o colegas internacionales, o para adaptar tus mensajes a diferentes audiencias sin perder profesionalismo.

¿Te pareció útil? Esto es solo el comienzo.

Si estos 5 prompts pueden ahorrarte una hora al día, imagina lo que podrías lograr construyendo un **Asistente de Marketing con IA completo**, entrenado específicamente para tu negocio.

💋 Aprende a Construir tu Asistente en 1 Día 💋